－女性が営業職として継続的に活躍するために－

「女性営業職の育成・戦力化」

新規研修プログラム紹介・体験セミナー 無料

12/14（木）開催！

企業において、女性営業職の育成と戦力化は喫緊の課題となっています。そこで、弊財団では営業職の女性社員を対象とした「女性営業職のための能力向上研修プログラム」を新たに開発しました。女性の特性を活かした営業活動のポイント、特に育児期などライフイベントにより時間制約がある場合の営業スタイルの工夫など、女性が営業職として継続的に活躍するための重要かつ実務的な観点から、女性自身が主体的に考え、営業職としての能力を高めるためのプログラムをご紹介いたします。

主な研修内容

＜研修のコンセプトと概要＞
モジュール型研修プログラム ご紹介

一部ご体験

■**マインドセット編**　営業活動とマインドセットの基本
- 営業の目的　・プロセスとスキルのモデル
- 女性営業職の強み
- 自己管理（マインドセット・マネジメント）
- 時間管理(時間制約がある場合の営業スタイルを考える)

■**スキル編**　共感スキルを活かした"営業活動のプロセス"
- 相談と提案のプロセス
- お客さまが求める営業担当者の3つのポイント
- 2種類の緊張

■**顧客対応編**　顧客からの性的な言動への対応
- 顧客対応の心構え
- セクシャルハラスメントを受けた時の対応策

＜ 終了後、個別相談会 ＞

講　師　　平山　智一
（公財）21世紀職業財団 客員講師

外資系商社勤務後、米国系人材開発コンサルティング会社で、営業力強化、CS（顧客満足）などのパフォーマンス・コンサルタントとして活動。現在は（株）キャリア・フォースの代表として企業向けに人のパフォーマンスに関する調査システム・研修・講師養成を含むコンサルティングを行っている。

開催日時

2017年12月14日（木）14:00～16:00（受付13:40～）

対　象　ダイバーシティ・女性活躍推進や営業部門で人材育成を企画担当される責任者

※1社からのご参加は2名様まででお願いいたします。

定　員　**10名**　※定員になり次第締切らせていただきます。

参加費　**無料**

会　場　**(公財)21世紀職業財団　本部　会議室**

東京都文京区本郷1-33-13　３階
TEL：03-5844-1665　FAX：03-5844-1670

☆ 財団ホームページからお申込みください。　（http://www.jiwe.or.jp）
・ご記入いただいた個人情報はセミナー実施に必要な参加者名簿等の資料作成及び当財団で開催する各種セミナー等の情報提供以外の目的に利用することはありません。
・同業他社の方のご参加はご遠慮いただいております。

【お問合せ先】公益財団法人21世紀職業財団セミナー事業部
TEL03-5844-1665　e-mail seminar@jiwe.or.jp
公益財団法人　多彩な力が活きる社会に　21世紀職業財団